

海外販売の ZOOMコーチング

無料

1社から複数名での参加可能

御社の状況をお伺いしながら、海外販売の調査や行動の手順について
専門家（コーチ）が個別でアドバイスを行います。

横浜市内企業様限定

次項目のうち、**ひとつでも**当てはまったら、ぜひご相談ください！！

- 英語は苦手だけど海外販売したい
- 海外に成功報酬制のセールスマンを持ちたい
- 海外に自社ブランドで売りたい
- 既存の海外販売代理店を活性化させたい etc.

支援イメージ

メールでお申込み

初回面談
・御社の現状のお伺い

面談2回目
・具体的な方向性の提案

面談3回目以降
・状況に応じてサポート

例



A社担当者

海外へ自社製品を売りたいなあ・・・
オンライン商談会に参加してみたけど、思うように進まないなあ。



コーチ

まずは、英語のHPを作成（見直し）しましょう。
次回までに〇〇を準備してください。

◆コーチ◆ 大澤 裕（おおさわ ゆたか）氏

株式会社ピンポイント・マーケティング・ジャパン 代表、IDEC横浜ビジネスエキスパート

1988年、慶應義塾大学を卒業後、カーネギー・メロン大学でMBAを取得。家業の建築資材会社の販売網を構築するべくアメリカに子会社を設立。

2000年、ピンポイント・マーケティング・ジャパンを設立し、代表に就任。

海外のディストリビューターとセールスレップ（エージェント）を使った販路網構築・動機づけ・販売の専門家としてアドバイスや人材育成を行っている。

講師からのメッセージ

ZOOMの活用により、海外がすぐ近くにきました。また、機械翻訳の進歩は驚異的です。1～2年前は不可能だったことが、今は可能になっています！
ソーシャルメディアの発達により、情報発信も格段にしやすくなっています。
せっかくの素晴らしい製品や技術、もっと世界に発信・提案していきましょう！



お申込方法

global@idec.or.jp 宛に、「ZOOMコーチング希望」という内容でメールをお送りください。
初回面談日程をアレンジいたします。

お問合せ先（主催）

公益財団法人 横浜企業経営支援財団（IDEC横浜） 国際ビジネス支援担当
電話：045-225-3730 FAX：045-225-3738 E-mail：global@idec.or.jp