

国際取引における契約交渉

準拠法・紛争解決条項を中心として

海外取引においては、国内取引以上に契約が重要です。万が一紛争が起きた場合に、裁判手続等による解決に委ねることは現実的ではありません。取引の最初からスムーズな取引が行えるよう具体的な交渉をして契約書を作成し、紛争解決の方法まで見据えておくことに契約の意義があります。

本講では、国際取引契約において必須の準拠法・紛争解決条項を取り上げ、基本的な知識と交渉のポイントについて、弁護士からわかりやすく解説します。

ぜひご参加お待ちしております。

※本セミナーは、zoomを利用したオンラインセミナーです。

ご利用にあたっては、インターネット接続できるパソコンやタブレット等をご用意ください。

定員 **50名**

参加費 **無料**

※横浜市内中小企業様優先

8 月 **3** 日 **火**

15:00~16:30

講演内容

- 海外取引の種類
- 海外取引における契約交渉の意義とポイント
- 契約書の準拠法・紛争解決条項と交渉の方法
- 国際取引における紛争解決の種類と仕組み
- コロナ禍における紛争解決の課題
- 質疑応答

◆ 講師 ◆ 弁護士 伊藤 宣子氏

みなとみらい法律事務所
IDEC横浜ビジネスエキスパート

国内企業法務に加え、欧米企業・非営利法人の日本における国内法務支援や、日本法人の海外展開支援を行っている。支援先の業種は IT、AI、医療、製造業等多岐にわたる。

予告

今後、月1回程度、国・地域やテーマ別にオンラインセミナーを開催する予定です。メールマガジンでご案内いたしますので、ぜひご登録ください。

IDEC 横浜 メールマガジン

検索

また、「こんなテーマで開催してほしい」というご要望がございましたら、以下お問い合わせ先までご連絡ください。



お申込
方法

▶ WEBから

IDEC 横浜

検索

<https://www.idec.or.jp/event/>
イベント情報をご覧ください。



お問合せ先
(主催)

公益財団法人 横浜企業経営支援財団 (IDEC) 国際ビジネス支援担当
電話 : 045-225-3730 FAX : 045-225-3738 E-mail : global@idec.or.jp