

平成24年6月5日

公益財団法人 横浜企業経営支援財団(IDEC)

# IDEC セミナー開催のお知らせ

## 「中国販路拡大の実践手法セミナー」

### 製造業、サービス業のためのリスク低減手法

このセミナーは IDEC がこれまで実施したセミナーでご好評いただいた内容の「アンコールセミナー」です。前半は「台湾活用型による中国でのビジネス展開」について、後半は「展示会の徹底活用法」出展準備の『三種の神器』、さらに「自己紹介のテクニック」を取り上げます。

■中国国内の環境変化により、これまで以上に日本企業の技術・サービスに対するニーズが高まっています。海外へ販路を拡大するためには自社製品・サービスのどこに顧客は魅力を感じるのかを知り、顧客に自社の「強み」を徹底的にアピールしてゆくことが大事です。自社の「強み」を再確認し、それを中国ビジネスにおける「強み」に転換するにはどうしたらいいかを徹底的に考えます。

■中国との直接取引では代金回収・知的財産管理などのリスク、法制度や複雑な法務・決済等手続き、日本と異なる商習慣などから直接取引に二の足を踏んでいる方、これらのリスクを低減しながら販路を開拓するにはどうすればよいか、実習を交えながら徹底的に海外での市場開拓ノウハウを考えます。

講師: 台北市コンピュータ協会(TCA)東京事務所代表 吉村 章 氏

○開催日時: 平成 24 年 6 月 26 日(火)

午後2時～5時

○会場: 横浜企業経営支援財団(IDEC)大会議室

○詳細: 別紙を参照ください。

○連絡先

〒231-0011 横浜市中区太田町2-23  
公益財団法人 横浜企業経営支援財団  
国際ビジネス支援部次長 坂本 徳博  
電話: 045-225-3730